

**Wir, die PSIORI GmbH, sind ein dynamisches, wachsendes Unternehmen spezialisiert im Bereich Maschinelles Lernen, Automatisierung & Künstliche Intelligenz. Unsere Kunden kommen aus den unterschiedlichsten Bereichen, von Maschinenbau über Automotive bis hin zur Medizintechnik. Unser hochmotiviertes Team realisiert diese Lösungen von überall.**

## Sales Manager (m/w/d) in Freiburg gesucht

Zur Unterstützung unseres Sales Teams suchen wir ab sofort eine/n Sales Manager (Vollzeit, m/w/d) idealerweise mit Vorkenntnissen in der Softwareentwicklung und/oder der industriellen Automatisierung für unseren Standort Freiburg.

### Deine Aufgaben:

- Vertrieb im Bereich komplexer Software- und Automatisierungslösungen
- Du kümmerst dich um den Auf- und Ausbau vertrauensvoller und langfristiger Kundenbeziehungen
- Akquise von potenziellen Partner und Kunden
- Repräsentation unseres Unternehmens auf nationalen und internationalen Messen und Veranstaltungen
- Du unterstützt bei der gesamten Kundenbetreuung, von der Erstansprache (Leadgenerierung) über Angebotserstellung und Letter of Intent bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss und
- Du planst Kundentermine, erstellst Präsentationen und Workshops und führst diese eigenständig durch
- Du hilfst, Vertriebsstrukturen und Prozesse aufzubauen und an unsere Marktplatzierung anzupassen

### Dein Profil:

- Du bringst mindestens 1-2 Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Position mit, idealerweise im Vertrieb von Software und/oder der industriellen Automatisierung
- Du arbeitest Dich selbstständig in technische Themen ein und interessierst Dich für Künstliche Intelligenz
- Du hast ein abgeschlossenes Studium mit dem Schwerpunkt BWL und/oder IT oder alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Du bist kommunikationsstark und punktest durch ein selbstbewusstes, sicheres und freundliches Auftreten
- Du bist ein/e zielstrebige/r und erfolgreiche/r Netzwerker/in
- Du bringst verhandlungssichere Englischkenntnisse mit (weitere Fremdsprachen sind ein Plus)

### Wir bieten:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einer modernen Arbeitsatmosphäre in offenen und internationalem Team
- Flexible Arbeitszeiten & Home Office
- Echten Teamspirit & Spaß an der Arbeit
- Eine vollständige moderne Arbeitsausstattung (Apple Rechner, Geschäftshandy, BahnCard 50 1. Klasse)
- Und natürlich das Übliche: Getränke Flatrate, frisches Obst & regelmäßige Teamevents
- Kontinuierliche Aus- und Weiterbildung
- Kompetitive Vergütung mit Zielvereinbarung und Bonussystem

**Join the team!** Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins an [personal@psiori.com](mailto:personal@psiori.com) Mobilnummer für Rückfragen: 015154771135 (vormittags 9 bis 13 Uhr)